

FICOSA

Desarrollo de un retrovisor electrónico

Ficosa anunció ayer el desarrollo de un retrovisor electrónico integrado por cámaras y pantallas, cuya principal novedad es que las imágenes se transmiten a dos pantallas de alta resolución instaladas en el interior del vehículo. Según la empresa, este sistema pionero, también conocido como CMS (Camera Monitor System), representa una revolución para la industria de la automoción así como un importante avance hacia el coche autónomo. De momento, es

un prototipo, pero el concepto ya está muy cercano a poderse producir en serie, por lo que la compañía ya está trabajando con varios clientes para personalizarlo según sus necesidades. En palabras de Víctor Iglesias, arquitecto de sistemas de Ficosa: "El retrovisor electrónico ofrece una conducción más segura y más cómoda, como la función de detección de tráfico, que proporciona información al conductor de los vehículos que le rodean". / Redacción



Pantalla de recepción de las imágenes FICOSA / LV

NAUTA

Inversión de 2,8 millones en la irlandesa Channel Sight

La gestora de capital riesgo Nauta Capital ha invertido 2,8 millones de euros en la firma de software irlandesa Channel Sight, con sede en Dublín, en la que también ha entrado el fondo irlandés ACT con 0,5 millones. Se trata de la primera inversión que realiza Nauta desde su nuevo fondo, para el que ya ha captado 60 millones. ChannelSight, creada en el 2013, desarrolla una tecnología para optimizar las ventas on line. / Redacción

iContainers, el mayor transitario on line de Europa, abrirá base en Rotterdam

El barco a un click

ROSA SALVADOR
Barcelona

Queríamos hacer lo que hace un eDreams pero con los fletes de un cargamento", resume Iván Tintoré, socio fundador de iContainers, el primer transitario on line de Europa: un comparador de precios para una empresa que necesitara exportar un pedido. Tintoré trabajaba en Metropolitana de Aduanas y Transportes, la empresa de su familia, y se dio cuenta de que era un proceso largo y complejo decir a una empresa cuánto le costaría enviar un pedido para cerrar una exportación, llamando a diferentes navieras, cada una de las cuales establecía las tarifas con sus propios criterios (toneladas, metros cúbicos, etcétera). Asociado a Carlos Hernández, compañero en los estudios de ADE de Esade, decidieron crear una plataforma que procesara los precios de las distintas navieras, los convirtiera a un mismo estándar y los actualizara al minuto. Así nació iContainers, el primer transitario on line de Europa. Un negocio en el que apenas han entrado competidores: sólo hace pocos meses Google Ventures, el brazo inversor de Google, ha impulsado la inversión en un transitario on line denominado FlexPort.

iContainers lleva ya 8 años de experiencia, 3 millones de inversión y dos bases operativas, en



JORDI PLAY

Nuevo formato. Iván Tintoré, socio fundador de iContainers, un transitario on line que permite comparar tarifas y contratar.

Barcelona y en Miami, como ventaja. La compañía cerró una ronda de financiación el año pasado, por valor de 1,3 millones de euros, en la que dio entrada en el accionariado a dos fondos pero ahora quiere captar una cifra cinco veces superior, en torno a los 5 millones de euros para crear una base permanente en Rotterdam. "Supone una gran inversión, pero nuestra experiencia en Miami, oficina que dirige Carlos, muestra que es sumamente efectiva".

Actualmente el capital de

La firma fundada por Iván Tintoré y Carlos Hernández prepara una nueva ronda de capital de 5 millones

iContainers está en manos de la familia Tintoré (30%), Carlos Hernández (10%), los fondos Kibo y VitaminaK (23%), el grupo transitario Romeu (23%) y un inversor andorrano. "Tenemos más de 100 clientes que exportan

regularmente con nosotros y acabamos de abrir también una línea de importación, y un servicio puerta a puerta: desde la web el cliente contrata a la vez el barco y la logística", explica Tintoré.

iContainers tiene ahora un equipo de 25 personas en Barcelona y 8 en Estados Unidos. Este año cerrará el ejercicio con operaciones gestionadas por valor de 10 millones de euros, con un margen del 15%. Sin beneficios, tras años de equilibrar las cuentas, "porque hemos decidido priorizar la inversión en expansión", asegura. ●

Ramon Asensio sustituye a Josep M. Pujol al frente de la UPM

DOLORS ÁLVAREZ
Barcelona

Ramon Asensio, director general de grupo Roca, ha sido nombrado nuevo presidente de la Unión Patronal Metalúrgica (UPM), en sustitución de Josep Maria Pujol, presidente de Ficosa. Pujol deja el cargo al considerar cumplido el objetivo de reorganizar la entidad que se le encomendó en el 2012, tras la polémica salida del cargo de Antoni Marsal.

Bajo el mandato de Pujol se ha incorporado un nuevo director general, Mariano Domingo, con objeto de profesionalizar la gestión. Y se ha aplicado un programa de racionalización de costes, que entre otras cosas ha supuesto la renuncia a una sede propia para instalarse en las dependencias de Foment del Treball, organización a la que está adscrita la UPM. Ramon Asensio fue elegido por unanimidad, según explican fuentes de la institución.

La UPM, constituida en 1977, es la patronal sectorial más importante de España. Directa e indirectamente (a través de organizaciones asociadas) representa a unas 18.500 empresas, con casi 250.000 trabajadores. En el seno de la organización no ha sido bien recibida la iniciativa del Centre Metal·lúrgic de Sabadell y la Unió Empresarial Metal·lúrgica de Terrassa de crear una federación (FEM) con la intención de operar en toda Catalunya, incluso negociando convenios, más allá de su ámbito vallesano. ●

Clasificados

Los domingos con

LA VANGUARDIA

NAVE INDUSTRIAL

DE 9.400 m² BAJO TEJADO

EN VILADECANS (BARCELONA)

Por 3.230.000 €. Rentabilidad 6% netos.

INTERESADOS: msoler357@gmail.com / 629.74.82.64

Mejores activos
inmobiliarios de Andorra
www.casaandorra.com
Tel: +376 801700

COMPRO
LOCAL CON INQUILINO
Gràcia - Sarrià - Galvany - Born
Pago al Contado
Info. 932.414.725

SI TE DUELE QUE CADA AÑO MUERAN MILES DE CIVILES EN CONFLICTOS
ARMADOS, LLAMA AL MÉDICO

hazte socio:
902 15 15 07
www.msfi.es

